

# BlackBridge продолжает миссию RapidEye — предоставление актуальной информации о мире

В ноябре 2013 г. немецкая компания RapidEye AG вошла в состав компании BlackBridge. Таким образом, BlackBridge стала владельцем и оператором группировки мини-спутников дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ) высокого разрешения RapidEye, которые способны обеспечивать ежедневное покрытие съемками площадь в 4 млн кв. км, причем периодичность съемки одного и того же района Земли — 24 часа. Съемка земной поверхности ведется в пяти спектральных каналах. Маневренность, большие площади съемки, возможность ежедневного повторения съемок, а также высокое пространственное разрешение (5 м) делают использование данных RapidEye особенно перспективным для решения мониторинговых задач. Мы задали несколько вопросов президенту и исполнительному директору компании BlackBridge г-ну Райану Джонсону (Ryan Johnson).



Г-н Р. Джонсон — основатель восьми компаний, включая BlackBridge, главным образом работающих в геоинформационной отрасли. Он имеет степень бакалавра и магистра географических наук. Его магистерская диссертация получила признание Канадского аэрокосмического института, за эту работу он получил национальную канадскую премию National Best Thesis Award.

**Редакция:** Г-н Джонсон, как, по вашему мнению, скажется на вашей компании и геоинформационной отрасли в целом то, что RapidEye теперь называется BlackBridge?

**Р. Джонсон:** Для BlackBridge это, в первую очередь, начало нового этапа стратегических изменений. Мы движемся в нужном направлении с целью интегрировать и объединить компании, работающие независимо друг от друга, в единого представителя на мировом рынке, чтобы эффективнее продвигать свою продукцию. Отрасль сможет увидеть сильную

и мощную мировую компанию, способную поставлять космические снимки и предлагать своим партнерам и заказчикам полный комплекс геоинформационных решений и услуг. Мы хотим, чтобы процесс принятия решений стал для наших заказчиков простым и эффективным.

**Р.:** Какие изменения произошли в связи со сменой названия?

**Р. Дж.:** Смена названия не отразилась на наших партнерах и заказчиках. Мы продолжаем

осуществлять поставку тех же продуктов и решений. Приоритетом для команды, как и прежде, будет геоинформационная отрасль. Сочетание возможностей и ресурсов обеспечивает синергетический эффект, что позволит нам охватить новые рынки и привлекать новых заказчиков, чьи потребности мы, возможно, были не в состоянии удовлетворить раньше.

**Р.: Какие основные направления деятельности у обновленной компании BlackBridge?**

**Р. Дж.:** Наша деятельность охватывает несколько направлений, но приоритетом для компании продолжает оставаться улучшение качества пространственной информации. Группировка уже действующих спутников RapidEye, а также планируемые к запуску аппараты будут и дальше вести постоянную мультиспектральную съемку высокого разрешения. Направление Geomatics Canada сосредоточено на продвижении как снимков RapidEye, так и данных других операторов на рынке Канады. Geomatics Canada также развивает геоинформационные сервисы для нефтегазовой индустрии, которые мы планируем поставлять на новые рынки по всему миру. Направление BlackBridge Networks занимается сервисами на основе облачных вычислений и вопросами хранения данных, что особенно актуально для громадных массивов данных дистанционного зондирования Земли. Наши новые облачные сервисы RapidEye, наряду с сервисом ArcGIS Marketplace от компании Esri, способствуют развитию этого направления. Наконец, предлагаемые нами наземные станции приема с антеннами X/S диапазонов, расположенные в Канаде, способные обеспечивать слежение за спутниками, передачу телеметрической и служебной информации по заданию операторов по всему миру.

Как уже упоминалось выше, сочетание всех этих ресурсов, сервисов и инновационных

технологий открывает для компании целый ряд новых возможностей.

**Р.: Последует ли за новым названием появление новых продуктов?**

**Р. Дж.:** Безусловно. Мы можем с гордостью сообщить, что в 2014 г. мы официально запустим новые геоинформационные сервисы на основе облачных вычислений. Первым примером может служить высококачественный сервис RapidEye, доступный через ArcGIS Marketplace. Мы хотим сделать еще один шаг к «отображению мира» и дать нашим партнерам возможность получать, изучать и анализировать актуальные и наглядные космические снимки RapidEye с максимальной доступностью и простотой. С помощью облачных вычислений мы сможем предоставлять снимки, значительно сокращая затраты на инфраструктуру и техническое обслуживание, обеспечивая заказчиков мощными инструментами управления данными, несколькими вариантами обработки и высокой степенью защиты информации. Таким образом, заказчики смогут просматривать и обрабатывать снимки, обмениваться ими в любой точке мира, имея лишь доступ в Интернет. После успешного выполнения в 2013 г. пилотного проекта по мониторингу сельского хозяйства в Северной Америке мы запускаем программы для сельского хозяйства на глобальном уровне. Например, мы можем получать снимки несколько раз на протяжении всего вегетационного сезона на территорию всех сельскохозяйственных угодий России (более 2,2 млн кв. км). А с помощью наших сервисов на основе облачных вычислений можем предоставить нашим заказчикам доступ к этим базам данных, значительно сократив промежуток между съемкой и поставкой. Это сильно меняет ситуацию, наши заказчики получают оперативные повторные снимки своевременно, что важно для технологий точного сельского хозяйства.

**Р.:** Какое значение придает обновленная компания BlackBridge рынкам России и стран СНГ?

**Р. Дж.:** Используя наши уникальные возможности космического мониторинга и повышенную точность геопозиционирования снимков, мы продвигаем программу создания высокоточных ортофотомозаик на страны и регионы. С целью расширения нашей деятельности в больших странах, таких как Россия, мы заключаем партнерские договоры с нашими дистрибьюторами для увеличения покупательского спроса. Так, мы предоставляем компании «Совзонд» доступ к нашим базам наземных опорных точек (GCP), цифровых моделей рельефа (DEM) и базам данных. С их помощью они смогут быстро подготовить образцы ортофотомозаик для заказчиков и оперативно их представить. Все продукты будут изготовлены в соответствии с нашими техническими характеристиками. Мы также делаем акцент на способности группировки спутников RapidEye производить повторные съемки больших тер-

риторий в течение года или одного и того же периода ежегодно. Это дает возможность заказчикам разрабатывать новые автоматизированные технологии обнаружения изменений. Россия — это пример страны, располагающей огромными площадями природных ресурсов, требующих мониторинга с наименьшими затратами. Мы предлагаем также поставку любого архивного снимка со значительной скидкой при условии размещения заказа на новые снимки этой же территории, тем самым способствуя развитию технологий обнаружения изменений. Как можно заметить из данных примеров, мы хотим помочь нашим партнерам и их заказчикам разрабатывать новые, интересные продукты и сервисы. Наша миссия заключается в том, чтобы удостовериться, что предлагаемые программы работы со снимками смогут способствовать процветанию заказчиков.

**Р.:** Г-н Джонсон, спасибо за интересное интервью!



Рис. Воронежская область, космический снимок RapidEye, пространственное разрешение 5 м